

## 1. 职位：高级业务顾问

## 2. 公司简介：

动线网络设计咨询（上海）有限公司是中国数字化转型项目的解决方案供应商。我们创造并实施数字产品、平台与体验，重点关注汽车、移动与 b2b 行业。

我们是中国首批以用户为中心的 digital 服务供应商，拥有 12 年的丰富市场经验，长期为客户高效实施数字化项目。

我们植根德国，并在美国、德国和中国设立办事处；我们的理念是，设计并开发以用户为中心、以业务为导向、以技术为驱动力的一体化解决方案。

凭借我们先进的 **Next Mobility** 实验室，我们为汽车和移动领域的客户重新定义了数字化转型，将创意转变为机遇并推向市场。

我们是勇于追求梦想的探险家，求知欲强且果敢卓绝。过去，我们曾尝试创立了几家数字化创业公司，其中一些以失败告终，但有两家已取得成功。现在，我们正着手开创新公司。

## 3. 职位描述：

我们正寻找一名优秀的高级业务顾问加入我们的团队。您将与 TA 公司中的决策者建立全新关系，创建有意义、引人入胜且令人信服的提案——这些提案将展现我们的服务质量和有效性，并转换为实际销量。您将确保所有活动的透明度及影响力，并跟踪进度。

我们希望您与目标受众建立良好关系并为动线网路创造销量。您的职责不仅仅是引介标准服务并提供报价。您需要具备担当数字化业务顾问的能力，向客户诠释战略方法。

您应熟悉客户及其详细情况，以及所有内外部影响，并将这些信息传递给后台。根据公司的总体方向，定义主题、基调和沟通方式，以强化 TA 方的兴趣。



#### 4. 工作职责：

- 确定目标垂直市场（例如：数字服务潜在销售领域，或我们机构曾接触过的领域）
- 确定目标垂直市场内的企业，以及具潜在购买兴趣和决策权的联系人；
- 通过会议、电话沟通、电子邮件、简报展示等建立更深层的联系；
- 在客户关系管理系统内记录联系信息；
- 维护与联系人之间的良好关系，定期保持联系，为目标对象订阅我们的标准出版物（Juggler、季刊、趋势介绍、圣诞卡等），并保持良好个人关系（例如：邀请共进午餐）；
- 积极参加行业活动、网络活动、培训、研讨会等，结识潜在客户和合作伙伴；
- 根据客户要求，为客户创建项目提案；
- 独立管理提案流程；
- 谨慎使用创建提案所需的资源。使用资源预订系统并与项目管理团队密切沟通，旨在准确记录提案开支/投资；
- 与管理层和领导团队反复核对提案和报价；
- 在整个提案流程中，与客户密切沟通。将相关事宜告知后台批准的客户；
- 创建清晰、合理、全面的简报；
- 与团队共同开展项目，监控项目流程并参加重要会议；
- 支持创建提案和演示文稿（PPT、研究等）；
- 确保客户关系管理系统内的文档准确（帐户、联系人、联系日志，时机）；
- 在周会上汇报工作；
- 撰写月报，其中应包括以下概述内容：
  - 营销活动；
  - 销售活动；
  - 现有客户活动；
  - 进度跟踪（上个月摘要及下个月的预测）；
  - 其他值得提到的内容

#### 5. 技能要求：

- 本科及以上学历
- 至少 2 年相关工作经验
- 准确理解以用户为中心的设计流程和信息架构原则
- 卓越的交互设计技能，具有力作品集
- 熟悉常用 UX 工具，例如：竞争对手分析、用户调查、体验地图、故事板、线框图、用户流程、商业模式图等
- 精通 Sketch、Figma 或其他视觉设计和线框图工具
- 基本掌握当前网路技术
- 具备丰富的原型技术和软件知识及经验
- 具备向各利益相关方介绍概念和想法的能力
- 具备创造性和有效解决问题的能力
- 掌握最新的 UX 趋势、HMI 设计、新零售、技能和技术
- 人机交互、交互设计、服务设计或相关的 BS/MS
- 出色的逻辑分析能力，可帮助客户识别真正的问题，并用专业方法解决问题
- 热爱生活，对世界充满好奇，愿意尝试新事物

- 精通中英双语

## 6. 员工前景

动线网络将助推您发展事业，这不仅仅是一个承诺：我们有很多员工在离职后，进入一些大型企业担任领导要职。

当然，您无需借由离开公司寻求进一步的发展——从初高级主管，到团队领导，再到合伙人，动线网络为您提供了多条职业发展路径。此外，我们还为培训计划、国际交流和您自己的创新计划提供赞助与支持。

在动线网络，您可多面向了解数字化转型：业务创新、技术、生产流程和用户体验设计。我们将在一个开放环境内共同工作，接触相关领域的人才并相互学习。我们分享、创造和探讨与我们工作相关的创意观点与趋势。

您将在此茁壮成长，这一宝贵经历也将帮助您应对未来的数字挑战。